



SIRISOFT

PUBLIC COMPANY LIMITED

OPPORTUNITY DAY

Q1 2024

May 24, 2024

Sirisoft public company limited
89 AIA Capital Center 15th fl.
Ratchadapisek rd, Dindeang, Dindeang,
Bangkok

ir@sirisoft.co.th
+66 2 006 5397
+66 2 006 3098

*GOOD SOFTWARE
GOOD RETURN
GOOD SERVICE*



We're leading
**DevOps &
Microservices**
E2E consulting company

We strive to provide application modernization, leveraging our expertise in end-to-end software development and microservices architecture, to deliver 'good' software that embodies the 'good' our company name stands for





Together

สิริซอฟต์มีเนจ ท้าวที่ยิ่งใหญ่ คือ **ก้าวไปด้วยกัน**

9

Years in service

285

No. of employees

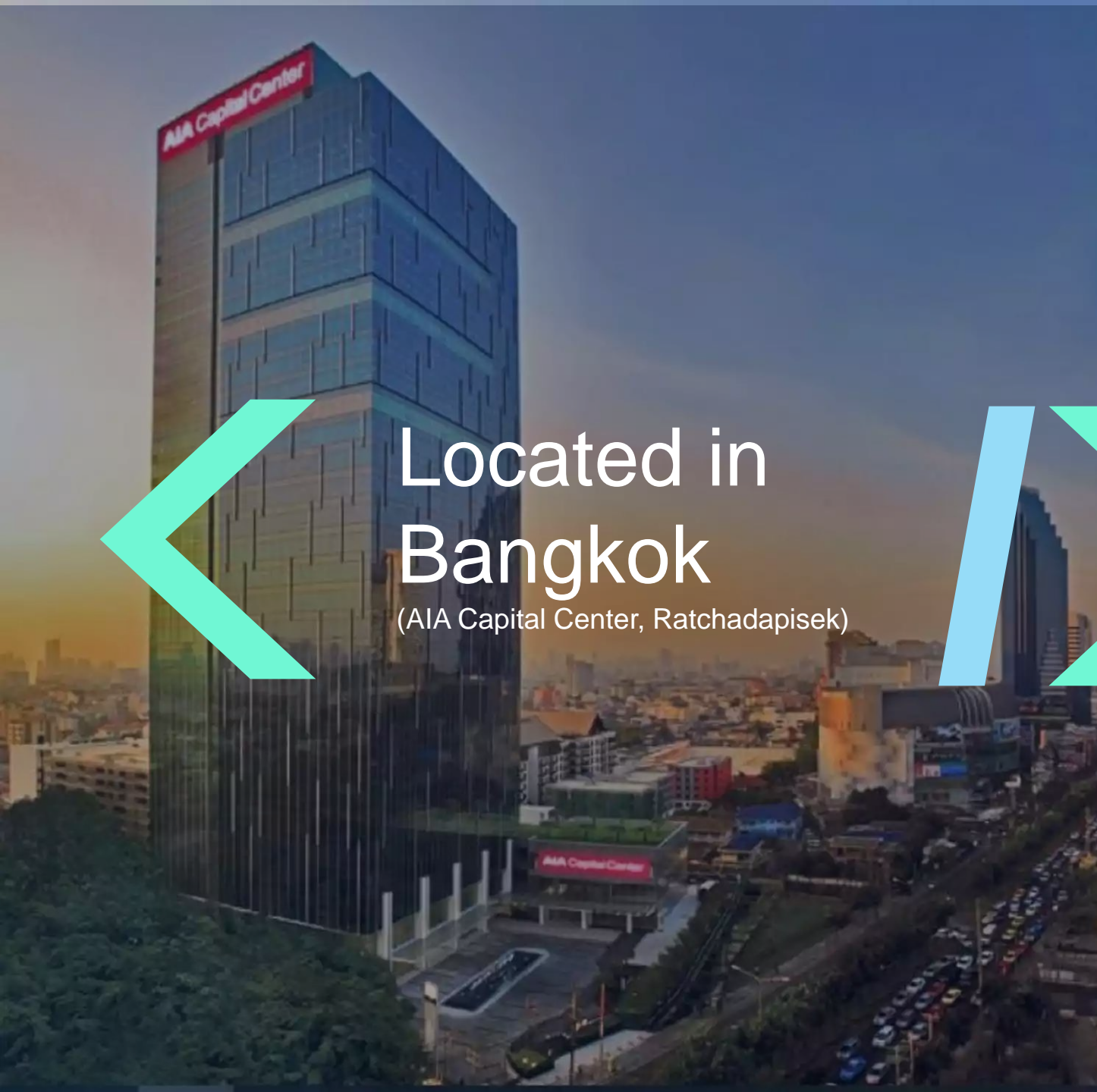
160

No. of certifications

70+

No. of tech stacks





Located in Bangkok

(AIA Capital Center, Ratchadapisek)



Tech Community
for new gen



Our Services

1 Software Development & Technology Consultancy

ให้บริการในด้านคำปรึกษาและการพัฒนาซอฟต์แวร์โดยใช้ High-Code, ด้วยวัฒนธรรม DevOps ผ่านโครงสร้าง Microservices Architecture โดยส่งมอบโครงการภายใต้งบประมาณ วัตถุประสงค์ ตามกำหนดเวลา และสามารถพัฒนาได้ต่อเนื่อง



Banking Platform



Government Platform

2 Software Licenses and Equipment Provisioning

ให้คำปรึกษาเกี่ยวกับการจัดหาซอฟต์แวร์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องในการเชื่อมโยงระบบงานที่พัฒนาตามความเหมาะสม โดยจะเป็นโซลูชันที่เกี่ยวข้องกับการปรับให้ระบบงานมีความทันสมัยและเป็นอัตโนมัติ



3 Maintenance Services

ให้บริการดูแลบำรุงรักษาระบบและปรับปรุงให้มีประสิทธิภาพภายหลังจากการส่งมอบโครงการ

4 IT Professional Resources

จัดหาทรัพยากรบุคคลด้านเทคโนโลยีสารสนเทศสำหรับลูกค้าเพื่อตอบโจทย์การพัฒนาที่ต่อเนื่องและรวดเร็ว

WE'RE EXPERTS IN COMPOSABLE TECHNOLOGY FOR ACCELERATING BUSINESS OPERATION

with expertise in DevOps and Microservices

DevOps and CI/CD

E2E Cloud-native
application

Full stack
observability
with AI Ops

Containerization

SRS
Solution

API-Driven
Architecture

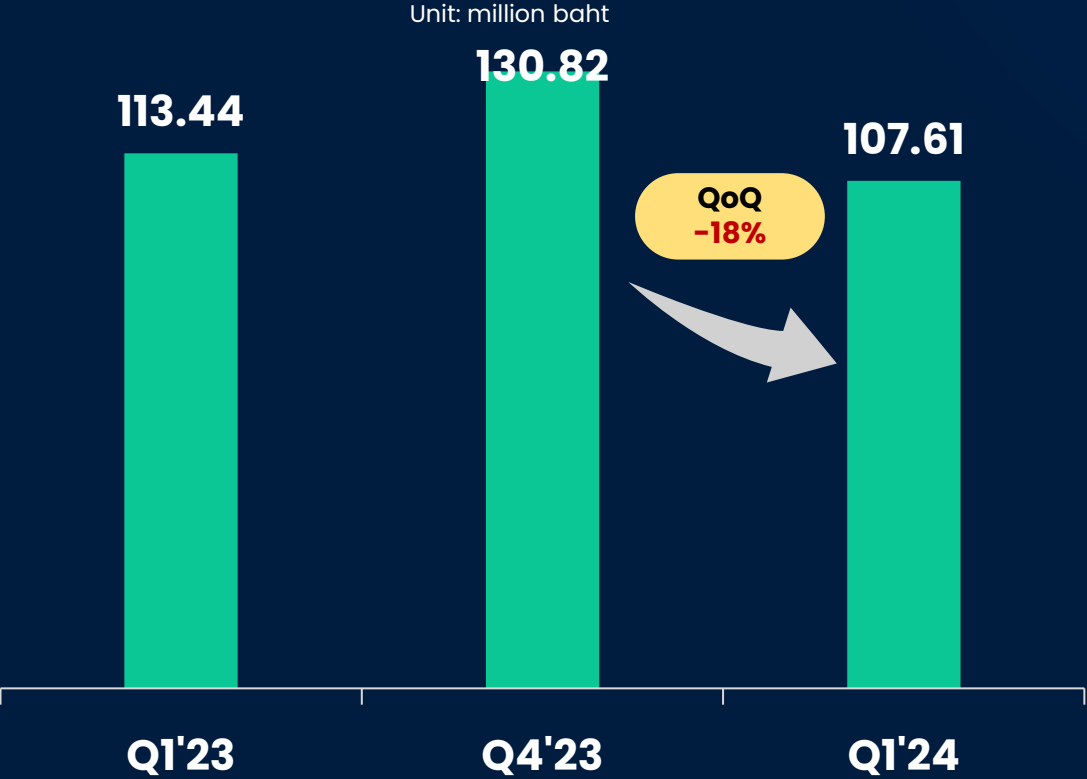
Microservices
Architecture

Financial Highlights



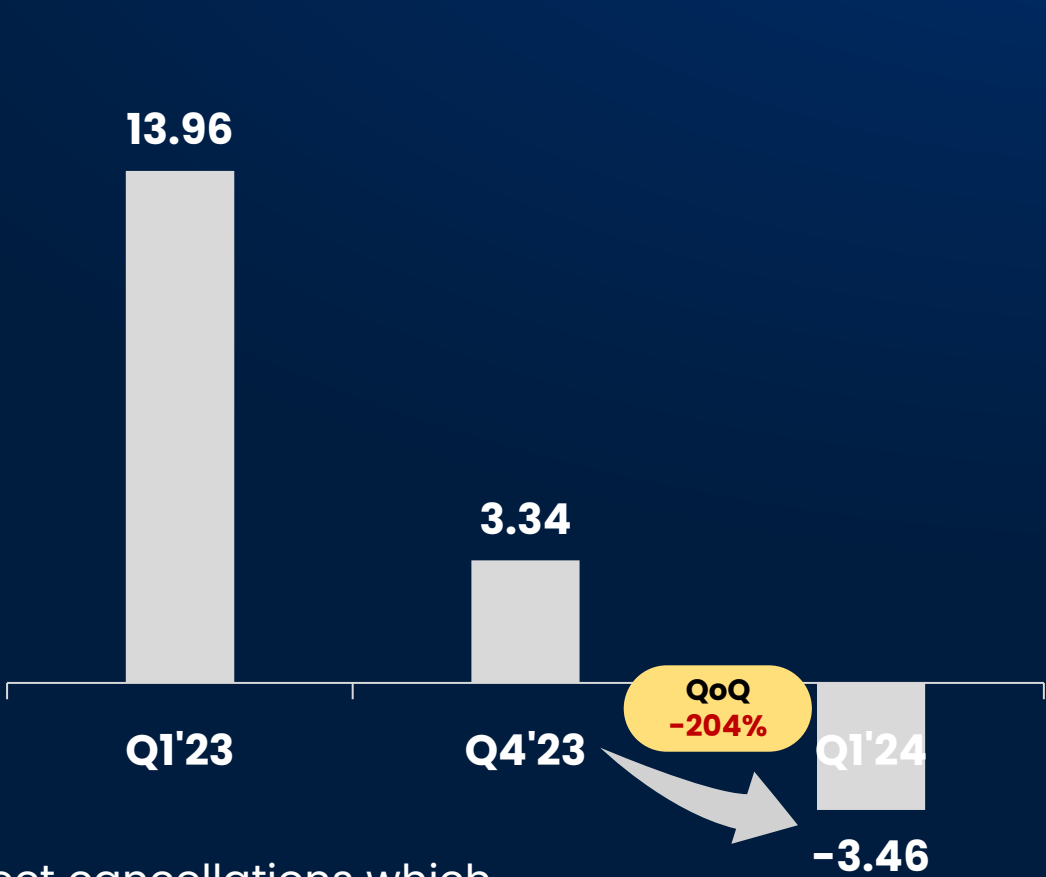
Q1'2024 Highlights

Revenue from sale and service



Net profit (loss)

Unit: million baht

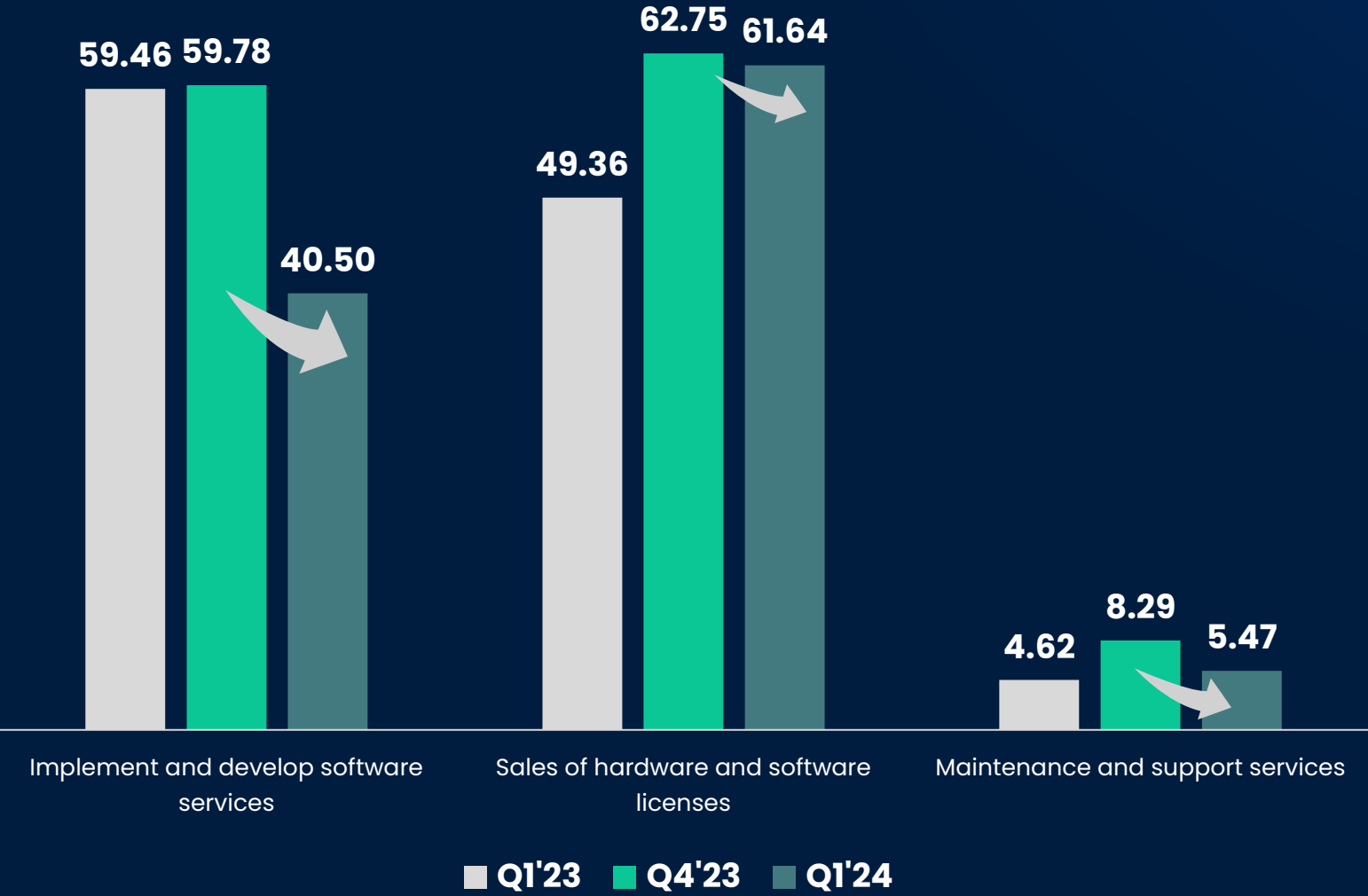


Revenue declined was the result of Q4'23 large project cancellations which the **full replacement projects were not secured timely** in Q1'24, coupled with **significant fixed costs** contributing to this overall outcome.

Q1'2024 Highlights

Revenue by type of products or services

Unit: million baht



Challenge

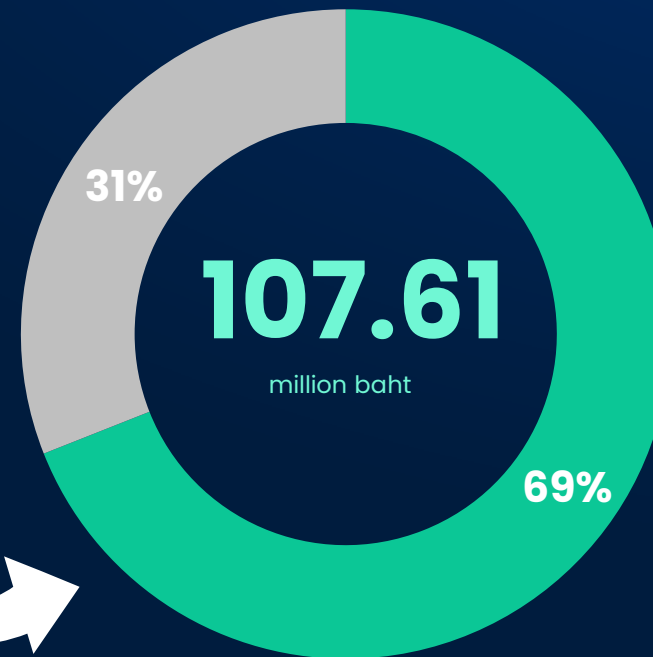
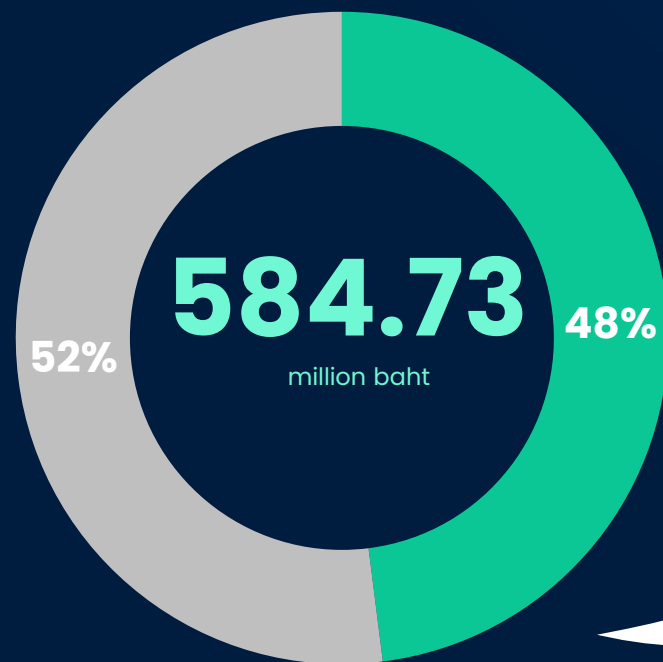
- Impact of organizational restructuring and **client revised budgets**
- **Modified the scope** of system development
- Large-scale maintenance contract (MA) **sales dropped**

Q1'2024 Highlights

YE'23

Q1'24

- Recurring revenue
- Non-recurring revenue



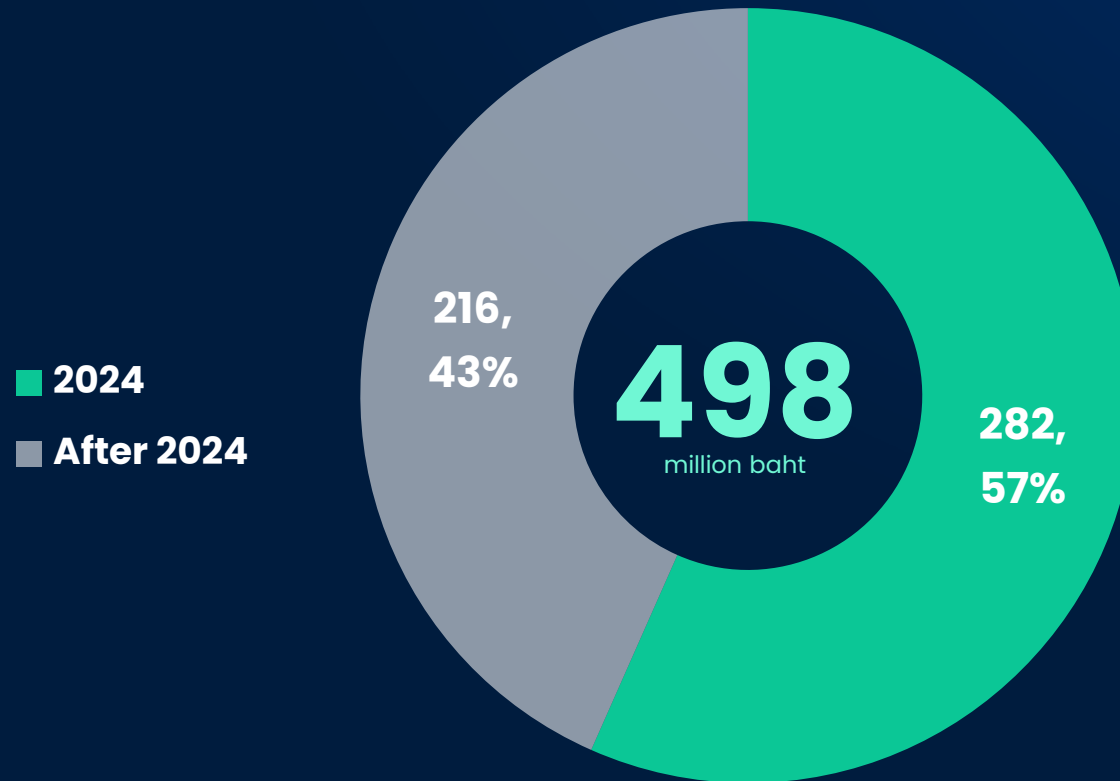
- Recurring revenue
- Non-recurring revenue

Observing growth in the recurring revenue

Recurring revenue consists of revenue from Maintenance, Subscription License and Outsourcing

Q1'2024 Highlights

Backlog as of 31 March 2024



↑ Increased 44 million baht from Dec'23

Backlog type	2024	After 2024	Total
Implement and develop software services	55	8	63
Maintenance and support services	15	13	28
Sales of hardware and software licenses	212	195	407
Total	282	216	498

2024-2025 Revenue Target



Driving Growth through Digital Transformation, Cloud & Automation, and Cyber Security:
*To gain more market shares from current sectors
(Banking, Financial, Oil & Gas, Public sector, and Retail)*



During the first half of 2024, we encountered several challenges

< Internal challenges >

- / Resource management
- / Project management
- / New customer expansion

< External challenges >

- / Fluctuation in FX rate
- / Economic and monetary condition
- / Price increases from vendors and the impact of the takeover



Together

สิริซอฟต์มีหัวใจ ก้าวที่ยิ่งใหญ่ คือ **ก้าวไปด้วยกัน**



KEEP GOING TO BE LEADING IN IT MODERNIZATION

We are honored to receive awards from RedHat and Veeam, recognizing our efforts in application modernization. Additionally, we hosted an event with Huawei and ElasticSearch to introduce centralized logging and AIOps solutions.



NEW 8 CLIENTS

Financial, Public sector, Retail



The global market for app modernization is also expected to reach \$50,440 million by 2028.

In this ever-changing world, we have an app for everything.

So, developing dynamic apps that cut through the noise has become necessary for enterprises to succeed.

Challenges that matter

- Improve app functionalities
- Reduce cost & getting rid of technical debt
- Reduce human dependency
- Competitive edge
- Security enhancement



Solution that matter

- Automation-driven with DevOps
- Multi-cloud & Hybrid cloud infrastructure
- Containerization and microservices
- API Integration
- Centralized log monitoring and AIOps

NEW S-CURVE

**FULL STACK AIOps
for enhance operation for Digital-first
company**

Q & A



คำถามจากนักลงทุน

Q1 : เงินสดจากกิจกรรมการลงทุนจำนวน 300 ลบ. คืออะไร ?

A1 : เป็นการแบ่งเงินสดไปลงทุนในเงินฝากประจำระยะสั้นที่ได้อัตราดอกเบี้ยคงที่ระหว่าง 2.05 - 2.225%

คำถามจากนักลงทุน

**Q2 : ณ สิ้นไตรมาส 1 ปี 2567 มีพนักงานทั้งหมดกี่คนและ
เป็นพนักงานด้าน IT กี่คน ?**

A2 : ณ สิ้น ไตรมาส 1 ปี 2567 บริษัทฯ มีจำนวนพนักงานรวมทั้งกลุ่มบริษัทอยู่ที่ 285 คน
โดยเป็นพนักงานไอทีและนักพัฒนาโปรแกรม 183 คน

คำถามจากนักลงทุน

Q3 : ทำไมระยะเวลาเก็บหนี้ถึงใช้เวลา 73 วันจาก 39 วัน เกิดจากอะไร ?

A3 : ระยะเวลาการเก็บหนี้ของบริษัทยังคงเป็นปกติ ไม่ได้มีลูกหนี้ค้างชำระนาน หรือผิดนัดชำระหนี้ แต่เนื่องจากบริษัทสามารถวางบิลลูกค้าได้มากขึ้น ในช่วงใกล้สิ้นรอบไตรมาส 1 (31 มีนาคม 2567) ทำให้ยอดลูกหนี้ในงบการเงินมีจำนวนเพิ่มขึ้น ในขณะที่รายได้จากการขายลดลง

คำถามจากนักลงทุน

**Q4 : จากที่บริษัท แจ้งว่าถูกบริษัทหนึ่งยกเลิกสัญญาไปแต่มี
การจ้างพนักงานไว้สำหรับงานแล้ว
กรณีแบบนี้จะมีการฟ้องเรียกค่าเสียหายหรือไม่ ?**

A4 : บริษัทไม่ได้ดำเนินการฟ้องร้อง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ทำการปรับปรุงมาตรการภายในเพื่อเสริมสร้าง
ความสามารถในการเจรจาตกลงสัญญากับลูกค้าให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น

คำถามจากนักลงทุน

Q5 : ค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้นเพราะอะไร?

A5 : ค่าใช้จ่ายในการบริหารที่เพิ่มขึ้นจาก YoY เนื่องจากการรองรับการเติบโตที่สำคัญในหลายด้าน

- การเพิ่มทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญ
- การขยายพื้นที่สำนักงานเพื่อรองรับทีมงาน

แต่สำหรับ QoQ ค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลง

คำถามจากนักลงทุน

Q6 : ช่วยเล่าภาพอุตสาหกรรมและบริษัทให้ฟังหน่อย ว่าเป็นอย่างไรบ้างตอนนี้ ?

A6 : ภาพรวมของอุตสาหกรรมไอทีในตลาดโลกยังมีการเติบโต แต่หากมองในภาพรวมของประเทศไทยแล้ว จะพบว่ากำลังชะลอการใช้เงินในช่วงไตรมาสแรกของปี 2567 เมื่อผนวกกับการวิเคราะห์จาก Gartner พบว่าการตัดสินใจลงทุนในโปรเจกต์ไอทีมีการชะลอตัวลง เนื่องจากผลลัพธ์ที่เกิดจากการใช้เทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ ยังคงต้องการการปรับตัวของพนักงานไอที เพื่อให้สามารถใช้งานเทคโนโลยีใหม่ได้
เต็มประสิทธิภาพมากขึ้น

คำถามจากนักลงทุน

Q7 : เนื่องจากไตรมาส 1 ปี 2567 ขาดทุน ทางบริษัทมีความจำเป็นที่จะต้องลดขนาดขององค์กรลงไหมเพื่อทำให้บริษัทกลับมามีกำไร ?

A7 : บริษัทยังไม่ได้มีนโยบาย Lay off เนื่องจากบุคลากรยังคงเป็นปัจจัยสำคัญในการดำเนินธุรกิจ อย่างไรก็ตาม ทางบริษัทมีการใช้ความระมัดระวังมากขึ้นในการพิจารณา การเพิ่มคนแต่ละตำแหน่งงาน ให้สอดคล้องตามแผนการขายในสถานการณ์ปัจจุบัน

คำถามจากนักลงทุน

Q8 : บริษัทมีแผนจะกลับมาทำกำไรอย่างไรบ้าง ?

- A :** (1) บริษัทฯ จะปรับปรุงกระบวนการบริหารโครงการ เพื่อให้สามารถดำเนินการโครงการให้สำเร็จและได้ผลลัพธ์ที่ดีกว่าเดิม โดยบริษัทเชื่อว่า การเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารโครงการจะช่วยให้บริษัทสามารถใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพและสร้างความสำเร็จในโครงการได้มากขึ้นอย่างต่อเนื่อง
- (2) บริษัทฯ จะเพิ่มยอดขายให้มากขึ้นอย่างมั่นคง โดยเน้นที่การสร้างความสัมพันธ์ที่แข็งแกร่งกับลูกค้าเดิมและการเปิดการขายกับลูกค้าใหม่ๆ ในหลากหลายอุตสาหกรรมผ่านช่องทางการตลาดที่หลากหลายเพื่อลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้าน้อยราย
- (3) ควบคุมค่าใช้จ่าย เพื่อให้แน่ใจว่ารายจ่ายที่จ่ายไปถูกใช้อย่างมีประสิทธิภาพและเพิ่มมูลค่าให้กับธุรกิจ