

ข่าวประชาสัมพันธ์

วันที่ 6 กันยายน 2564

**NCAP ปรับทัพองค์กรขยายสู่ฟินเทค ปักธงปี 65 รุกธุรกิจจำหน่ายทะเบียน
มันใจรายได้ปี 64 โต 15% ตามเป้า ลุยมาร์เก็ตแชร์ลีสซิ่งมอเตอร์ไซค์เพิ่ม**

ก้าวใหม่ NCAP หลังเปิดตัว CEO ใหม่ “ปฐนมาศ วิจิตรกุลวงศา” ซีอีโอคนใหม่ NCAP จะไม่ได้ทำแค่ลีสซิ่งมอเตอร์ไซค์ พร้อมขยายผลิตภัณฑ์ทางการเงินไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่ และกำลังขยายไปยังตลาดที่ใหญ่มากขึ้น โดยเตรียมเข้าสู่ธุรกิจจำหน่ายทะเบียนรถ และให้บริการสินเชื่อในผลิตภัณฑ์อื่นเพิ่มเติม คาดเริ่มเห็นความชัดเจนปี 65 มันใจจะสร้างการเติบโตได้อย่างมีนัยสำคัญด้วยการขับเคลื่อนธุรกิจสู่ฟินเทค เจาะฐานลูกค้ากลุ่ม Underbanked ส่วนผลงานปี 64 มันใจรายได้ตามเป้า โตไม่ต่ำกว่า 15% และพอร์ตสินเชื่อมอเตอร์ไซค์โตไม่ต่ำกว่า 20%

นายปฐนมาศ วิจิตรกุลวงศา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เน็กซ์ แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (NCAP) หนึ่งในผู้นำธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ เปิดเผยถึง ภาพรวมธุรกิจปี 2564 ประเมินมีแนวโน้มการเติบโตที่ดี และมันใจจะเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้ รายได้เติบโตไม่น้อยกว่า 15% จากปีก่อนมีรายได้รวมอยู่ที่ 1,141.40 ล้านบาท โดยมีธุรกิจหลักให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ แม้ภายใต้สถานการณ์โควิด-19 NCAP มุ่งเน้นการบริหารจัดการอย่างรัดกุม รถจักรยานยนต์ยังถือเป็นพาหนะหลักในการดำรงชีวิตและประกอบอาชีพ ส่งผลให้ภาพรวมพอร์ตสินเชื่อรถจักรยานยนต์ ณ สิ้นไตรมาส 2 ปีนี้ มีมูลค่าพอร์ตรวมอยู่ที่ 4,296.80 ล้านบาท โดยในครึ่งปีแรก NCAP มีมูลค่าสัญญาใหม่เพิ่มขึ้น 1,670 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อน 78% ขณะที่ปีที่แล้วสัญญาใหม่รวมทั้งปีอยู่ที่ 2,302 ล้านบาท ส่วนใหญ่เป็นรถจักรยานยนต์ขนาดเล็ก (Small Bike) สัดส่วนประมาณ 54% สะท้อนดีมานด์ยังอยู่ในระดับสูง และตั้งเป้าสิ้นปีนี้ NCAP จะมีพอร์ตสินเชื่อรวมโตไม่ต่ำกว่า 20%

กลยุทธ์ในช่วงต่อจากนี้ NCAP จะยังคงมุ่งมั่นขยายตลาดสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ จากผลงานในไตรมาส 2 ที่ผ่านมามีมาร์เก็ตแชร์เพิ่มขึ้นต่อเนื่อง ด้วยการสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน มีเครือข่ายสาขา 24 สาขา สามารถเข้าถึงลูกค้าครอบคลุม 51 จังหวัด หรือคิดเป็นการเข้าถึงประชาชนทั่วประเทศประมาณ 95% แล้ว มีพันธมิตรดีลเลอร์ราว 602 ดีลเลอร์ และพนักงานภาคสนาม 352 คน แผนการโตในช่วงต่อจากนี้ จะไม่เน้นการขยายสาขาหลัก บริษัทฯ จะใช้เทคโนโลยีในการขับเคลื่อน โดยเฉพาะ การเปลี่ยนวิกฤติเป็นโอกาส จากสถานการณ์โควิด-19 เป็นปัจจัยเร่งให้ประชาชนเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมไปสู่รูปแบบดิจิทัล ผสมผสานกับประสบการณ์และความเชี่ยวชาญของผู้บริหาร จะสามารถสร้างความแตกต่าง และมอบประสบการณ์ที่ดีให้แก่ลูกค้าได้ ด้วยต้นทุนในการขยายธุรกิจในระดับที่ต่ำลง

นอกจากนี้ ยังมุ่งเน้นนำ AI มาช่วยสนับสนุนการอนุมัติการปล่อยสินเชื่อได้รวดเร็วกว่าปกติ เพิ่มโอกาสในการเข้าถึงลูกค้าที่ดี และเพิ่มประสิทธิภาพในการติดตาม สะท้อนจากภาพรวม NPL ในไตรมาส 2 ปีนี้ อยู่ในระดับต่ำ

อย่างไรก็ดี ภาพรวมธุรกิจในอนาคต NCAP จะปรับเข้าสู่ธุรกิจฟินเทคอย่างเต็มตัวมากขึ้น เจาะฐานลูกค้ากลุ่มที่ใช้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ ซึ่งเป็นฐานลูกค้ากลุ่มหลักในปัจจุบัน และมีแผนขยายไปยังธุรกิจสินเชื่อจำนำทะเบียนรถ ซึ่งเป็นตลาดที่ใหญ่กว่าตลาดสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ถึง 7 เท่า มุ่งเน้นสินค้าอื่นๆ เพิ่มเติมที่นอกเหนือจากสินเชื่อรถจักรยานยนต์ คาดได้เห็นความชัดเจนภายในปี 2565

“ภาพรวมตลาดสินเชื่อเช่าซื้อรถมอเตอร์ไซด์ มีขนาดประมาณ 75,000 - 80,000 ล้านบาท ซึ่งถือเป็นตลาดใหญ่ที่เราให้ความสำคัญ และมีโอกาสเติบโตสูงในอนาคต อีกทั้ง เรากำลังเดินหน้าต่อยอดไปยังธุรกิจใหม่ๆ เพิ่มเติม จากปัจจุบันเรามีฐานลูกค้าเดิมประวัติที่ผ่อนจบกับเราแล้ว และลูกค้าที่ยังมีความเคลื่อนไหวรวมประมาณ 2 แสนราย ที่จะสามารถเริ่มต้นในการขยายไปยังธุรกิจจำนำทะเบียนรถได้ทันที นอกจากนี้ แผนขยายไปยังธุรกิจไฟแนนซ์อื่นๆ เจาะฐานลูกค้ากลุ่มใหม่ โดยเฉพาะกลุ่มลูกค้าที่มีอาชีพอิสระ ไม่สามารถเข้าถึงแหล่งสินเชื่อในระบบจากธนาคารได้ (Underbanked) ซึ่งตัวเลขกลุ่มนี้มีจำนวนสูงถึงประมาณ 15 ล้านคน มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นด้วยเศรษฐกิจดิจิทัล และไลฟ์สไตล์ที่เปลี่ยนแปลงไป NCAP จึงรุกไปข้างหน้า ไปยังตลาดที่ใหญ่กว่าเดิม ด้วยจุดมุ่งหมายในการเป็นที่พึ่งทางการเงินให้กลุ่มลูกค้าดังกล่าวได้” นายปณณมาศ กล่าวทิ้งท้าย

ก่อนหน้านี้ NCAP ประกาศผลประกอบการงวดครึ่งปีแรกปี 2564 มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 149.43 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 112% รายได้รวมอยู่ที่ 636.05 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 74% เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน จากการเพิ่มขึ้นของรายได้ดอกเบี้ยจากจำนวนสัญญาเช่าซื้อใหม่ที่เพิ่มขึ้น ขณะที่อัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ 23.5% แข็งแกร่งต่อเนื่อง

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ : IR PLUS

คุณชนนัท ไตรทรัพย์ (ฟ้า) Tel. 02-022-6200 ต่อ 614 , 095-249-3666 Email : chonnanart@irplus.in.th

คุณสารภี สายะเวส (จูน) Tel. 02-022-6200 ต่อ 610 , 081-854-8170 Email : sarapee@irplus.in.th