

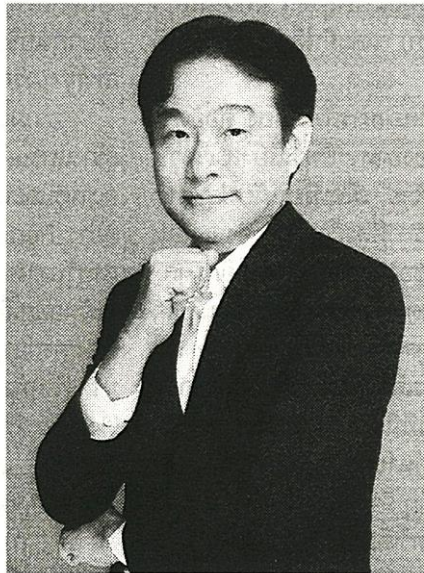
MMMคว่ำดีลขายบ้านแฝดBLESS หนุนงบไตรมาส3/69โตแกร่ง

MMM เดินหน้าขยายพอร์ตโครงการแนว-
ราบ รับอุตสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์ในช่วง
ครึ่งหลังปี 69 พื้นล่าสุดคว่ำดีล บริหาร
งานขายแบบวางหลักประกันการซื้อให้กับ
“เบลิส แอสเสท กรุป” (BLESS) มูลค่า
กว่า 51 ล้านบาท ย่านลำลูกกา ปักธงเจาะ
กลุ่ม Real Demand มั่นใจหนุนงบ Q3/69
เติบโตแข็งแกร่ง

นายสุริยา วงศ์สิทธิชัยกุล ประธาน
เจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ บริษัท
เอ็มเอ็มเอ็ม แคมป์ทอล จำกัด (มหาชน)
หรือ MMM เปิดเผยว่า ภาพรวมอุตสาหกรรม
อสังหาริมทรัพย์ในช่วงครึ่งหลังของปี 2569 มี
แนวโน้มปรับตัวดีขึ้นกว่าช่วงครึ่งปีแรก โดยได้
รับปัจจัยหนุนจากมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจ
และการขับเคลื่อนจากภาครัฐ

ทั้งนี้ ท่ามกลางภาวะเศรษฐกิจที่มีความ
ท้าทาย บริษัทฯ ยังคงมองเห็นโอกาสในการ
เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยล่าสุดได้เซ็นสัญญา
ความร่วมมือกับ บริษัท เบลิส แอสเสท กรุป
จำกัด (มหาชน) หรือ BLESS เพื่อบริหาร
งานขายแบบวางหลักประกันการซื้อ โครงการ
บ้านแฝดโซนลำลูกกา มูลค่าโครงการ 51
ล้านบาท

“ความร่วมมือกับ BLESS ในครั้งนี้
ถือเป็นการต่อยอดความเชื่อมั่นที่ทาง BLESS
ได้เล็งเห็นถึงศักยภาพ ความเชี่ยวชาญเฉพาะ
ด้าน และความพร้อมของ MMM ในการ



สุริยา วงศ์สิทธิชัยกุล

บริหารงานขายเชิงรุกที่จะเข้ามาช่วยขับเคลื่อน
โครงการให้ประสบความสำเร็จอย่างเป็น
รูปธรรม โดย MMM จะเข้าไปดูแลบริหารงาน
ขายโครงการบ้านแฝดโซนลำลูกกา จำนวน
9 หลัง มูลค่ารวมกว่า 51 ล้านบาท ซึ่ง
กลุ่มเป้าหมายหลักของโครงการนี้คือกลุ่ม
Real Demand หรือผู้ซื้อเพื่ออยู่อาศัย
จริง ที่ต้องการขยายพื้นที่ใช้สอยเพื่อรองรับ
การเติบโตของครอบครัว” นายสุริยา กล่าว
นายสุริยา กล่าวอีกว่า แนวโน้มการ

เติบโตของบ้านพักอาศัยโซนลำลูกกา โดย
เฉพาะบ้านแฝด มีทิศทางเติบโตที่ต่อเนื่อง
และเป็นตัวเลือกอันดับต้น ๆ ของผู้ซื้อที่
กำลังมองหาพื้นที่ใช้สอยเทียบเท่าบ้านเดี่ยว
แต่มีระดับราคาที่เหมาะสมกว่า แม้ว่าการ
แข่งขันในพื้นที่จะค่อนข้างสูง แต่ด้วยจุดแข็ง
ของโครงการ ทั้งด้านดีไซน์ ที่เน้นความโปร่ง-
โล่ง พื้นที่ใช้สอยคุ้มค่า พื้นที่ส่วนกลางที่จัด
เต็ม และศักยภาพของทำเลที่ตอบโจทย์การ
เดินทาง ประกอบกับกลยุทธ์การบริหารงาน
ขายมืออาชีพของ MMM ทำให้มั่นใจเป็นอย่าง
ยิ่งว่าจะสามารถผลักดันยอดขายให้บรรลุเป้า-
หมายที่วางไว้ได้อย่างแน่นอน

ทั้งนี้ นอกจากจะช่วยการันตีความสำเร็จ
และสร้างยอดขายให้กับโครงการบ้านแฝด
ของ Bless ได้อย่างรวดเร็วแล้ว ยังเป็น
ตัวเร่งสำคัญที่พร้อมส่งต่อรายได้และกำไร
ให้เติบโตอย่างก้าวกระโดดในรอบงบการเงิน
ไตรมาส 3/2569 นี้ สะท้อนวิสัยทัศน์ผู้นำ
ตลาดบริหารงานขายอสังหาริมทรัพย์ที่พร้อม
สร้างความเชื่อมั่น และสร้างโอกาสการเติบโต
อย่างยั่งยืน

สำหรับปัญหาการปฏิเสธสินเชื่อ (Re-
jection Rate) ของกลุ่มบ้านแฝดในทำเล
ดังกล่าวที่ค่อนข้างสูง เชื่อว่าด้วยบริษัทฯ มี
ความเชี่ยวชาญและมีมาตรการเชิงรุกในการ
คัดกรองคุณภาพลูกค้าอย่างแม่นยำ พร้อม
ทั้งประสานความร่วมมือกับพันธมิตรทาง
สถาบันการเงินชั้นนำ เพื่อช่วยให้คำปรึกษา
ด้านสินเชื่อและอำนวยความสะดวกให้กับ
ลูกค้าสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน และผ่านการ
อนุมัติได้ง่ายยิ่งขึ้น ■