

MMMคว้งงานBLESS มูลค่าโครงการ80.5ล้น

#MMM #กันหุ้ - MMM เติมพ้งต้งงานใหม่ รับบริหารขายโครงการ “เบลล์ซิตี พาร์ค วงแหวน-ล้นกก”

เฟส 3 จาก BLESS มูลค่าโครงการ 80.5 ล้นบาท ลุยปิดการขายบ้าน 23 หลัง ภายในล้นปี 2569 จ้งทยอย
บู้กรายได้ตั้งเต้ไตรมาส 3/2569 ด้นผลงานครั้งหลังโตตามแผน

นายสุริยา วงศ์สิทธิชัยกุล ประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาธุรกิจ

อ่านต่อหน้า 31



MMM

(ต่อจากหน้า 3)

บริษัท เอ็มเอ็มเอ็ม แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) หรือ MMM เปิดเผยว่า บริษัทเดินหน้าขายพ้งธุรกิจบริหารงานขายอสังหาริมทรัพย์อย่างต่อเนื่อง ล่าสุดได้รับงานจาก บริษัท เบลล์แอสเสท กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ BLESS ให้เข้าบริหารงานขายแบบวางหลักประกันการซื้อในโครงการ “เบลล์ซิตี พาร์ค วงแหวน - ล้นกก” (Bless City Park Wongwaen - Lam Luk Ka) เฟส 3 จำนวน 23 หลัง มูลค่าโครงการรวม 80.5 ล้นบาท หลังจาก MMM ประสบความสำเร็จในการบริหารงานขายโครงการก่อนหน้า และสามารถสร้างยอดขายได้ตามเป้าหมายที่กำหนดไว้

● งานใหม่หุ้

การได้รับงานใหม่ในครั้งนี้ถือเป็นอีกหนึ่งปัจจัยสนับสนุนการเติบโตของ MMM ในช่วงปลายปี โดยบริษัทตั้งเป้าปิดการขายบ้านทั้ง 23 หลัง ภายในล้นปี 2569 ซึ่งจะทำให้บริษัท สามารถทยอยรับรู้รายได้จากโครงการเข้ามาตั้งเต้ ไตรมาส 3/2569 และช่วยเสริมภาพรวมผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีหลังให้เติบโตตามเป้าหมายที่วางไว้

“โครงการ “เบลล์ซิตี พาร์ค วงแหวน - ล้นกก” เฟส 3 มีจุดแข็งด้านศักยภาพทำเลห่างจากถนนใหญ่ล้นกกฝั่งขาออกเพียงประมาณ 100 เมตร และสามารถใช้เส้นทางภายในซอยเชื่อมต่อสู่ถนนคลอง 6 และถนนรังสิต-นครนายก ช่วยเพิ่มทางเลือกในการเดิน



ทาง ขณะพื้นที่ที่โดยรอบเป็นชุมชน ที่มีความพร้อมด้านสาธารณูปโภคและสิ่งอำนวยความสะดวก ร้องรับการอยู่อาศัยในชีวิตประจำวัน โดยโครงการดังกล่าว ถูกออกแบบภายใต้แนวคิด Modern Life ที่ให้ความสำคัญกับการจัดสรรพื้นที่ใช้สอยและช่องแสงธรรมชาติ ตอบโจทย์กลุ่มลูกค้าที่ต้องการที่อยู่อาศัยสำหรับครอบครัวและการพักผ่อนได้อย่างลงตัว”

อย่างไรก็ตาม การได้รับความไว้วางใจให้บริหารงานขายโครงการใหม่จาก BLESS ในครั้งนี้ ไม่เพียงเพิ่มโอกาสในการสร้างรายได้ให้กับ MMM ในช่วงครึ่งปีหลังเท่านั้น แต่ยังสะท้อนถึงศักยภาพและความเชื่อมั่นต่อโมเดลการบริหารงานขายแบบวางหลักประกันการซื้อ

“BLESS ถือเป็นพันธมิตรทางธุรกิจที่สำคัญของ MMM ด้วยวิสัยทัศน์และแนวทางการทำงาน ที่สอดคล้องกัน ประกอบกับความ

สำเร็จจากโครงการที่ผ่านมา ทำให้เรามองเห็นโอกาสในการต่อยอดความร่วมมือไปยังโครงการใหม่ๆ ของ BLESS อย่างต่อเนื่องในอนาคต ซึ่งจะช่วยเพิ่มพ้งต้งงานบริหารขายสร้างโอกาสในการรับรู้รายได้ใหม่ และสนับสนุนการเติบโตของ MMM ในระยะยาว”

● เล็งรับงานบริการเพิ่ม

อย่างไรก็ตาม MMM ยังคงเดินหน้ามองหาโอกาสในการรับบริหารงานขายโครงการอสังหาริมทรัพย์เพิ่มเติม เพื่อขยายฐานรายได้และเพิ่มความต่อเนื่องของการรับรู้รายได้ในอนาคต โดยความร่วมมือกับพันธมิตรที่มีโครงการอยู่ใน Pipeline จะเป็นหนึ่งในกลไกสำคัญในการต่อยอด การเติบโต พร้อมสร้างฐานรายได้ที่แข็งแกร่งและสนับสนุนผลประกอบการของบริษัทให้เติบโตอย่างยั่งยืน